



CONFERENCIA

## *Enamora a tu cliente*

**David Díaz Robisco**

David Díaz Robisco, especialista en mejorar los resultados de las empresas brindando soluciones en las áreas de estrategia, finanzas y recursos humanos, ofrecerá en esta charla una guía para emplear la inteligencia emocional en las ventas.

**David Díaz Robisco** (Madrid, 1972), ayuda a empresarios a organizar sus ideas para controlar e impulsar sus empresas. Es licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la UAM, y cuenta además con un International Executive MBA por IEDE.

Ha trabajado en puestos de responsabilidad tanto en grandes firmas (Telepizza, Cerámicas Gala), como en empresas de menor tamaño y corte industrial (Casple) y en su propia empresa (Calthermic).

Es director asociado en Brain Trust Consulting Services, donde trabaja realizando e implantando planes estratégicos y sistemas de información e impartiendo formaciones prácticas de motivación de equipos comerciales.

**Jueves 3 de diciembre de 2015**  
18.30 h.

**CulturalCajadeBurgos**

Avda. Cantabria, 3

Entrada libre hasta completar el aforo.  
A continuación se servirá un **vino español** en el **interClub** (Jesús María Ordoño, 9).  
Se obsequiará a los asistentes con una sesión para probar el gimnasio del interClub.  
Se ruega inscripción en el correo:  
[info@emprendedorescajadeburgos.com](mailto:info@emprendedorescajadeburgos.com)



**CAJADEBURGOS**  
FUNDACIÓN